

Leitfaden zum Interview mit Daniel Rousta

- | | |
|------------------------------------------------------------------------------------|----------|
| 1. Das macht der Deutsche Fewo-Verband | 3. Min. |
| 2. Wie es zur Gründung des Verbands kam | 6. Min. |
| 3. Für wen sich der Verband einsetzt | 9. Min. |
| 4. Wie sich der Fewo-Verband für die Betreiber von Fewos einsetzt | 10. Min. |
| 5. Bereits realisierte Projekte | 14. Min. |
| 5. Vorteile, Mitglied beim Fewo-Verband zu sein | 18. Min. |
| 6. Wie man Mitglied beim Fewo-Verband werden kann | 19. Min. |
| 7. Kosten einer Mitgliedschaft und Differenzierung der Mitgliedschaften | 20. Min. |
| 8. Persönliche Empfehlung, wie man seine Stornierungsbedingungen festlegen kann | 23. Min. |
| 9. Tipp für (zukünftige) Fewo-Betreiber | 25. Min. |
| 10. Effektive Instrumente zur Vermarktung einer Ferienimmobilie | 27. Min. |
| 11. Wie Daniel die Organisation seiner Ferienimmobilie im Arbeitsalltag integriert | 30. Min. |
| 12. Tipp für gute Bewertungen zu erhalten | 32. Min. |
| 13. Laufende / kommende Themen des Fewo-Verbands | 35. Min. |